

## Artículo

## El comercio exterior del Ecuador, 1890-1950

Julio César Reyna Pérez (juliocesarreyna@hotmail.com)\*

Universitat de Barcelona

### INFORMACIÓN DEL ARTÍCULO

*Historia del artículo:*

Recibido: 18 de agosto de 2022

Aceptado: 8 de febrero de 2023

On-line: 27 de abril de 2023

*Códigos JEL:*

F14

N76

N01

N56

F60

*Palabras clave:*

Fiabilidad geográfica

Comercio exterior latinoamericano

Composición del comercio

Ecuador

*JEL classification:*

F14

N76

N01

N56

F60

*Keywords:*

Geographical accuracy

Foreign trade Latin America

Trade composition

Ecuador

### R E S U M E N

A finales del siglo XIX el Ecuador se integró en los mercados internacionales de la mano del cacao. A mediados del siglo XX, otro producto encabezaba la cesta de exportaciones ecuatorianas, las bananas. En este espacio de tiempo, las operaciones de comercio exterior ecuatoriano han estado sujetas a dinámicas que merecen ser discutidas. Este ensayo analiza, desde una perspectiva descriptiva, varios elementos del comercio exterior ecuatoriano: la fiabilidad de los registros locales de comercio exterior de la fuente ecuatoriana, su oferta exportable, el comportamiento de las importaciones y, finalmente, la composición geográfica de los flujos del comercio exterior de esta economía pequeña y abierta.

© 2023 Asociación Española de Historia Económica

### Foreign trade of small nations: The case of Ecuador, 1890-1950

### A B S T R A C T

At the end of the 19th century, Ecuador was integrated into international markets through exports of cocoa. In the mid-twentieth century, bananas became the most important product in Ecuadorian export basket. In this period, Ecuador's foreign trade operations were subject to dynamics that deserve discussion. From a descriptive perspective, this paper analyzes several elements of Ecuadorian foreign trade: the reliability of local foreign trade statistics registered by Ecuador, its exportable supply, the behavior of imports and, finally, the geographical composition of the foreign trade flows of this small and open economy.

© 2023 Asociación Española de Historia Económica

\* Autor para correspondencia.

## 1. Introducción

Durante la primera mitad del siglo xx, las economías latinoamericanas experimentaron cambios importantes en sus modelos de desarrollo. Luego de que el impulso generado por la Primera Globalización se agotara alrededor de 1930, la región comenzó, con distinto ritmo entre sus países, a sentar las bases de un nuevo modelo que más adelante sería conocido como «industrialización por sustitución de importaciones» (ISI)<sup>1</sup>, que estaría vigente hasta 1980. En términos de resultados, la literatura especializada ha señalado a los países del Cono Sur (Argentina, Chile y Uruguay) como aquellos que supieron aprovechar mejor la primera ola globalizadora, lo que quedó expresado en los mayores niveles de PIB per cápita de la región, mientras que para el resto de países los resultados fueron diversos. Un resultado similar, en términos de diversidad, ocurrió durante la ISI, destacándose el desempeño de las economías brasileña y mexicana. En todo caso, una característica que resalta en los países de la región es la heterogeneidad de su patrón de desarrollo (Bértola y Ocampo, 2010; Bértola y Porcile, 2006; Bulmer-Thomas, 2014; Thorp, 1998).

La experiencia de Ecuador se enmarca en esta diversidad. La fuerte demanda de productos agrícolas que apareció a partir de mediados del siglo xix desde los países industrializados hacia los periféricos (Aparicio *et al.*, 2018) fue aprovechada por este país para especializarse como proveedor de bienes primarios<sup>2</sup>. La influencia del comercio exterior en la economía ecuatoriana fue más allá de proporcionar las divisas con las cuales demandar importaciones. Los impuestos aduaneros financiaron la mayor parte de los ingresos públicos (Alexander-Rodríguez, 1992). Además, los informes de la época indicaban una asociación positiva entre marcha de las exportaciones y el estado de la economía nacional (Wolf, 1892). Recientemente, nuevas estimaciones del PIB ecuatoriano encuentran que durante la primera mitad del siglo xx el sector agrícola representó más de la mitad de su economía (Reyna, Herranz-Loncán y Castillo-Luna, 2021), lo cual es consistente con el perfil agroexportador del país y de la región. Entre 1909 y 1913, el 90% de las exportaciones latinoamericanas estaban compuestas por cereales, carne, lana, café y cacao (Pinilla y Aparicio, 2015).

Durante la Primera Globalización, Ecuador se especializó en la producción y exportación de cacao. Para cubrir la demanda internacional, el país siguió un sistema de producción dominado por grandes terratenientes. Una estrategia similar a la que Aparicio *et al.* (2018) describen para los países con agricultura tropical. Luego del declive cacaotero, otros productos ganaron espacio en la oferta exportable nacional: arroz, bananas, petróleo y minerales (Arosemena, 1991, 1990; Chiriboga, 1982; Fenton, 2020; Henderson, 1997; Manguashca, 2012; Roberts, 1980). Sin embargo, a pesar del esfuerzo diversificador, las exportaciones ecuatorianas siguieron concentradas en pocos productos: lejos de conseguir el grado de diversificación de Argentina (Rayes y Kuntz-Ficker, 2017) o México (Kuntz-Ficker, 2017a), su evolución fue similar a la de países con ciclos de exportación marcados por un solo producto, como Chile con los nitratos (Badía-Miró y Díaz-Bahamonde, 2017), Bolivia con el estaño

(Peres-Cajías y Carreras-Marín, 2017) o Colombia, con los ciclos del tabaco y del café (Ocampo y Colmenares Guerra, 2017).

Dicha concentración agroexportadora estuvo acompañada de resultados limitados en términos de industrialización de su economía. Entre 1890 y 1930 la participación de los bienes de capital y de los equipos de transporte en las importaciones de Ecuador, que puede considerarse como *proxy* de modernización económica, estuvo entre las más bajas de la región (Tafunell, 2009a, 2009b). A pesar de que durante los años treinta existe evidencia de incrementos de la producción industrial, para CEPAL (1953) el pequeño tamaño del mercado interno y la escasez de capital constituían restricciones a la actividad industrial ecuatoriana, de manera que la alternativa era seguir apostando por las exportaciones como fuente de acumulación de divisas. Como consecuencia, entre 1945 y 1957 la economía ecuatoriana fue la segunda más abierta de la región (Bértola y Ocampo, 2010, p. 180). Es decir, mientras una parte de Latinoamérica transitaba hacia la ISI, Ecuador seguía enfocado en el modelo de desarrollo primario-exportador.

Teniendo en cuenta este contexto, este ensayo analiza el comercio exterior ecuatoriano desde la última década del siglo xix hasta la primera mitad del siglo xx. Con este trabajo queremos contribuir a divulgar la experiencia de países que, como Ecuador, han recibido menos atención de la literatura orientada a Latinoamérica, una región con amplia tradición comercial.

Tras esta introducción, el texto se organiza de la siguiente forma. En la sección 2 se presenta un ejercicio de evaluación de la fiabilidad de los datos locales de comercio exterior. En las secciones 3 y 4 se analiza en detalle la evolución de largo plazo de las exportaciones y de las importaciones, respectivamente. En la sección 5 se estudian la balanza comercial, los términos de intercambio y los niveles de concentración de exportaciones. Finalmente, la sección 6 concluye.

## 2. Los datos y la fiabilidad de las series de comercio exterior

La información que hemos utilizado proviene de fuentes oficiales: los anuarios de comercio exterior, los boletines mensuales de recaudación fiscal y comercial (1931 y 1933) y el informe *Ecuador en cifras* (Dirección Nacional de Estadística, 1944), todos ellos publicados por el Ministerio de Hacienda del Ecuador (1910, 1911, 1917, 1923a). También los boletines mensuales del Banco Central del Ecuador (1940, 1947, 1949, 1951, 1956, 1957) y los datos de la publicación *Comercio exterior ecuatoriano* (1951). De manera complementaria, se han utilizado los datos del anexo estadístico incluido en CEPAL (1953). Para construir la serie del período 1890-1908 se empleó la *Memoria anual de la Cámara de Comercio de Guayaquil* (1907) y los informes *Guía del Ecuador* (1909) y Dillon (1901).

Un aspecto importante es la forma de valoración de las mercancías en las fuentes utilizadas. En el caso de las exportaciones, hasta 1915 fueron registradas utilizando valores oficiales, que se actualizaban cada año y que reflejaban el valor medio anual FOB. Desde 1916 hasta el final de la serie, las cifras corresponden a valores FOB. Con respecto a las importaciones, para todo el período de estudio, el valor declarado es el que consta en la factura consular, es decir, el valor CIF (Banco Central del Ecuador, 2017; Sociéte des Nations, 1928).

Respecto a la calidad de la información recogida en esas fuentes, las quejas a la Administración de aduanas y las alusiones al contrabando estaban presentes en los informes de la época (Cámara de Comercio de Guayaquil, 1927; Dillon, 1901;

<sup>1</sup> Conocido también como «industrialización dirigida por el Estado» (IDE).

<sup>2</sup> No existe consenso sobre el momento en el cual Ecuador se integró en los mercados internacionales. Benalcázar (1989) lo establece en 1860, mientras que en opinión de Arosemena (1990) y Ortíz-Crespo (1988) fue en 1875.

Ministerio de Hacienda del Ecuador, 1914, 1923b; Registro Oficial, 1927). A mediados del siglo xx, el contrabando seguía sin ser perseguido, manteniéndose como una opción altamente remunerativa con un riesgo nulo de ser penado con prisión (Gibson, 1971). Los cuestionamientos al grado de confianza que reflejaban las estadísticas oficiales fueron objeto de una mayor discusión en 1922, cuando Víctor Emilio Estrada, banquero y comerciante importador-exportador, publicó un ensayo en el cual, entre otras cosas, proponía una corrección a las estadísticas oficiales de comercio exterior para el período 1900-1921 (Estrada, 1922). Su corrección incrementaba los registros de exportación hasta en un 50%.

Con estos antecedentes, para valorar la fiabilidad en los registros del comercio exterior ecuatoriano mediremos el grado de discrepancia entre los registros oficiales ecuatorianos y los datos reportados por Alemania, Estados Unidos<sup>3</sup>, Francia y Reino Unido (G4), cuatro de los principales socios comerciales del Ecuador entre 1890 y 1938. Para ello, se emplea el método propuesto por Tena-Junguito (1992), calculando los siguientes indicadores:

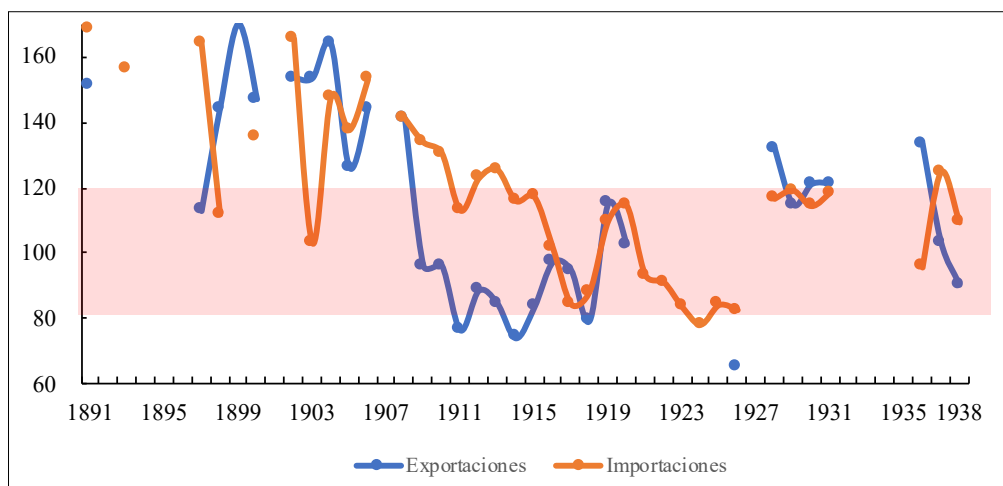
$$(1) \quad M_i = \frac{\sum_{j=1}^N M_{ij}}{\sum_{j=1}^N X_{ji}} \times 100$$

$$(2) \quad X_i = \frac{\sum_{j=1}^N X_{ij}}{\sum_{j=1}^N M_{ji}} \times 100$$

En donde:

- $M_i$  y  $X_i$  representan el índice de fiabilidad de las importaciones y exportaciones ecuatorianas, respectivamente.
- $M_{ij}$  representa las importaciones hacia el Ecuador desde G4, según la fuente ecuatoriana.
- $X_{ij}$  representa las exportaciones desde el Ecuador hacia G4, según la fuente ecuatoriana.
- $M_{ji}$  representan las importaciones hacia G4 desde el Ecuador, según la fuente de los socios comerciales.
- $X_{ji}$  representan las exportaciones desde G4 hacia el Ecuador, según la fuente de los socios comerciales.

La figura 1 muestra los resultados del test de fiabilidad de las exportaciones e importaciones ecuatorianas con respecto a la muestra de países (G4). Para que los registros sean considerados fiables, los resultados del test deberían mostrar valores en torno a 100. El espacio sombreado marca los límites superior e inferior de lo que normalmente se considera una diferencia aceptable. Los resultados de nuestra estimación muestran una etapa, antes de 1909, con una sobreestimación de las exportaciones e importaciones declaradas en los registros ecuatorianos. Estos resultados ponen en duda la propuesta de Estrada (1922). Si damos por válidas sus correcciones, la discrepancia para la primera década del siglo xx sería aún mayor. A partir de 1909, el ejercicio de fiabilidad sugiere que los registros comerciales se mantienen, salvo unos pocos años, dentro de los límites que indicarían una fiabilidad aceptable de los registros evaluados.



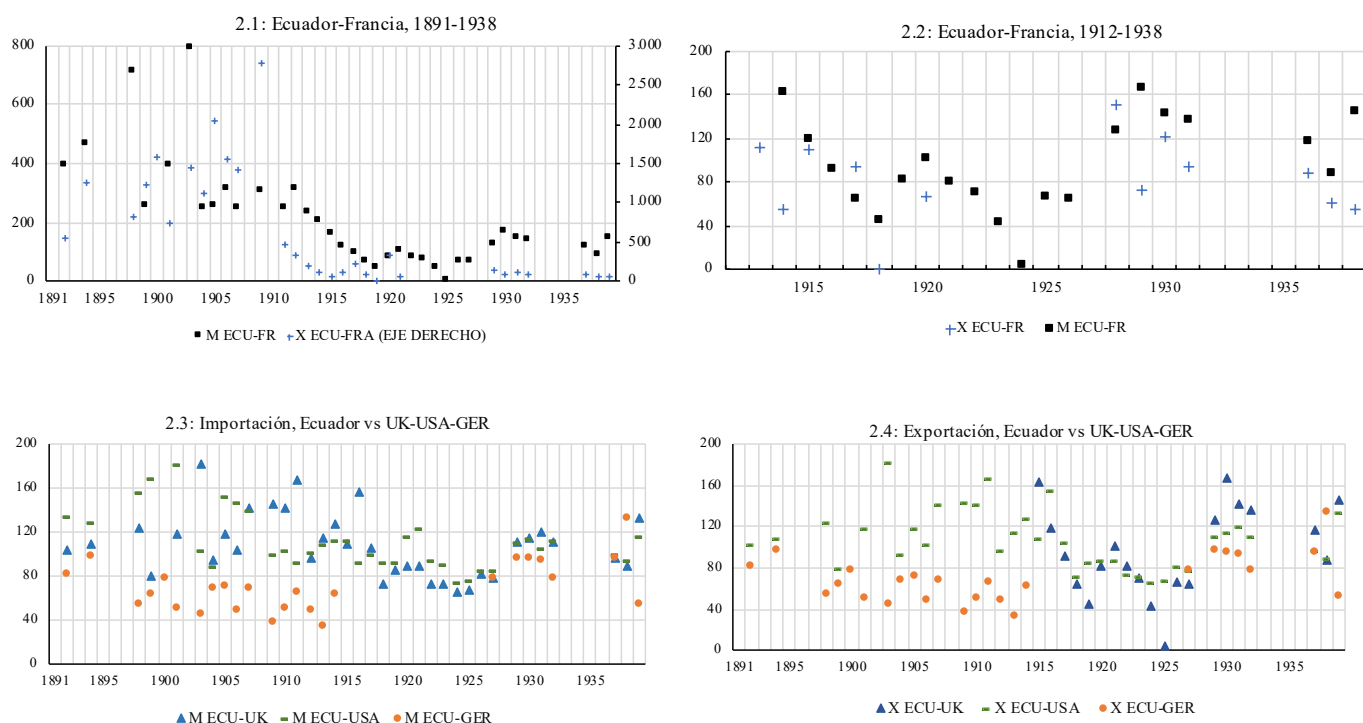
**Figura 1.** Ecuador, índice de fiabilidad de las exportaciones e importaciones (1891-1937)

Fuente: elaboración propia a partir de las estadísticas oficiales de comercio exterior y datos de Dedinger y Girard (2017). Para más detalles, ver texto.

Para determinar si las discrepancias son producto de un patrón que se repite con todos países de la muestra o responden a un caso en particular, a continuación se desagrega el ejercicio de fiabilidad entre los cuatro países considerados (figura 2). Las figuras 2.1 y 2.2 analizan la fiabilidad de los registros de exportación e importación de Ecuador con respecto a Francia. Se observa una extrema sobrevaloración de los registros comerciales en el lado ecuatoriano hasta la primera

década del siglo xx. Luego, la fiabilidad de los registros cambia de orilla, mostrando una tendencia a la subvaloración. Los excesos en la valoración son más agudos en los registros de exportación. Hasta 1911, los registros de exportación que constan en la fuente ecuatoriana llegaron a ser entre cinco y treinta veces superiores a lo declarado por las fuentes francesas. A partir de 1912 (figura 2.2), la diferencia disminuye, mejorando con ello la fiabilidad.

<sup>3</sup> Hasta 1914, los datos de comercio exterior norteamericanos están registrados en años fiscales (julio-junio). Para tener en cuenta esta diferencia con los datos ecuatorianos, entre 1897 y 1914 aplicamos a los datos norteamericanos medias móviles de cuatro años.



**Figura 2.** Índice de fiabilidad bilateral del comercio exterior del Ecuador. Principales socios comerciales, años seleccionados.

Fuente: elaboración propia en base a las estadísticas oficiales de comercio exterior y datos de Dedinger y Girard (2017). Para más detalles, ver texto.

La tendencia a la baja de la discrepancia comercial mostrada por Ecuador podría explicarse, en parte, por la caída de los costos del transporte internacional observada por la literatura especializada y la convergencia de precios (Bértola y Williamson, 2006; Federico y Tena-Junguito, 2018; Williamson, 2011). Por otro lado, una de las razones para tener estas diferencias tan excesivas puede estar relacionada con la asignación geográfica de las fuentes ecuatorianas. Antes de 1909, los registros de destino de la carga de exportación no distinguen entre el puerto de tránsito y el puerto de destino. De esta manera, la carga declarada hacia un destino de tránsito podría estar sobredimensionada, ya que en origen se registraba como destino final. Este podría ser el caso de las exportaciones hacia Francia. La información del período 1909-1920 permite distinguir en el destino final de la carga entre las categorías «Francia» y «Francia option», mientras que los años anteriores esta última categoría no figura en las fuentes consultadas.

Al respecto, Ortíz-Crespo (1988, p. 195) afirmaba que una parte de la exportación atribuida a Francia se reembarcaba hacia Holanda y Bélgica. Esta declaración podría tener asidero si nos remitimos al movimiento de la demanda mundial de cacao. Entre 1894 y 1914 el consumo mundial de la fruta se cuadruplicó, pero mientras la demanda francesa creció 1,75 veces, la de Bélgica y Holanda lo hizo 5,16 y 3,32 veces, respectivamente (Roberts, 1980). Sin embargo, si aplicamos el ejercicio de fiabilidad al comercio bilateral entre Ecuador y Bélgica para el período 1900-1920, los resultados muestran también una sobrevaloración de la carga en los registros ecuatorianos de exportación e importación (ver Anexo). Lo anterior no encajaría del todo con lo expresado por Ortíz-Crespo, ya que, para confirmar esta hipótesis el comercio de exportación, desde la fuente ecuatoriana

debería estar subvalorado<sup>4</sup>. No obstante, el comercio con Bélgica representó, en promedio, el 0,19% y el 0,3% de las exportaciones e importaciones ecuatorianas, respectivamente. De manera que esta discrepancia no influye en los datos agregados.

Retomando el ejercicio de fiabilidad entre Ecuador y Francia, se ha de tener en cuenta que París era la residencia de buena parte de la élite surgida a raíz del ciclo del cacao (Arosemena, 1991; Roberts, 1980), y los puertos franceses estaban cerca de los mercados de consumo europeo, de modo que este país pudo ser una plataforma para los negocios de exportación cacaotera. Por todo esto, es plausible asumir que una parte de la carga destinada a Francia haya tenido en realidad otros países como destino final. Dicho volumen de exportaciones, de acuerdo con los registros disponibles, ascendería al 24% del monto total exportado por Ecuador entre 1909 y 1914 (en promedio).

A diferencia de lo observado con el índice de fiabilidad entre Ecuador y Francia, la trayectoria de las diferencias en las importaciones (figura 2.3) y exportaciones (figura 2.4) entre el Ecuador y el resto de los países del G4 (UK-USA-GER) es menos extrema. Respecto a las exportaciones, hasta 1913 se observa una sobrevaloración de la mercadería que tenía como destino Alemania, mientras que desde 1906 hasta el final de la serie, existe una subvaloración de las exportaciones hacia el Reino Unido. Por otro lado, los registros de la carga dirigida a los Estados Unidos tienen menos discrepancias que en el resto de los países (figura 2.4). En cuanto a la fiabilidad de las importaciones, se pueden distinguir dos periodos: en el primero, hasta 1915, se observa la subvaloración de las mercancías llegadas de Alemania y la sobrestimación

<sup>4</sup> La falta de datos no permite repetir este procedimiento con el comercio bilateral con Holanda.

de las mercancías procedentes de Reino Unido y Estados Unidos; en el segundo (1915-1938), los resultados se mantienen dentro de los márgenes aceptables de fiabilidad (figura 2.3).

Otro elemento que podría explicar la sobrevaloración del comercio de exportación sería que el precio de exportación mostrado en la fuente local haya sido superior al precio internacional, reflejándose en los registros oficiales del lado ecuatoriano. Para constatar lo anterior, la tabla 1 compara la evolución del precio internacional con la del precio implícito<sup>5</sup> del producto más representativo de la canasta exportadora ecuatoriana, el cacao. Cabe mencionar que para facilitar la comparación, los precios implícitos se han incrementado en un 20%, que correspondería a los costos de seguro y flete desde el puerto ecuatoriano hasta su destino final (un procedimiento similar es empleado por Peres-Cajías y Carreras-Marín, 2018).

Los resultados descartan la hipótesis de que las discrepancias observadas en el test de fiabilidad se deban a una sobrevaloración de los precios en la fuente ecuatoriana. Los precios implícitos del cacao son inferiores a los precios internacionales durante el periodo anterior a la Primera Guerra Mundial, incluso se observa un aumento de la brecha entre ambos precios hasta 1910. En cambio, ambos precios coincidían hacia 1920 y solo para 1938 los precios implícitos se situaron un 37% por encima de los precios internacionales. El ejercicio de la tabla 1 también permite observar el proceso de convergencia de precios del principal producto de exportación ecuatoriano durante la Primera Globalización. Los resultados sugieren un lento proceso de convergencia de precios, que tendría lugar alrededor de la segunda década del siglo xx, cuando el auge cacaotero comenzaba su declive<sup>6</sup>.

Descartada la opción anterior, una tercera alternativa que podría explicar las discrepancias observadas es la incorporación en los registros de exportación de ítems que no deberían haberse incluido, como las monedas o las reexportaciones. Las fuentes disponibles permiten reconstruir la evolución de las exportaciones de monedas y las reexportaciones para la mayoría de los años entre 1902 y 1925. Además, la serie se ha corroborado y completado con información contenida en los archivos de la misión Kemmerer (Papeles Kemmerer. 129.50.1,

1926) en la que se detalla la exportación de monedas de oro entre 1900 y 1921. En el caso de las monedas, su movimiento consta en los registros oficiales como «oro sellado», mientras que las reexportaciones corresponden a la suma de los productos identificados bajo esta categoría y cuyas características no concuerdan con la tradición exportadora del Ecuador, como vehículos, maquinaria o repuestos para la industria, entre otros. No obstante, aunque a partir de las fuentes nacionales es posible hacer esta distinción, las mismas fuentes, al mostrar los cuadros resumen de exportaciones agregadas incluyen las dos categorías mencionadas, lo cual podría inducir a error<sup>7</sup> a quienes no están al tanto de esta salvedad.

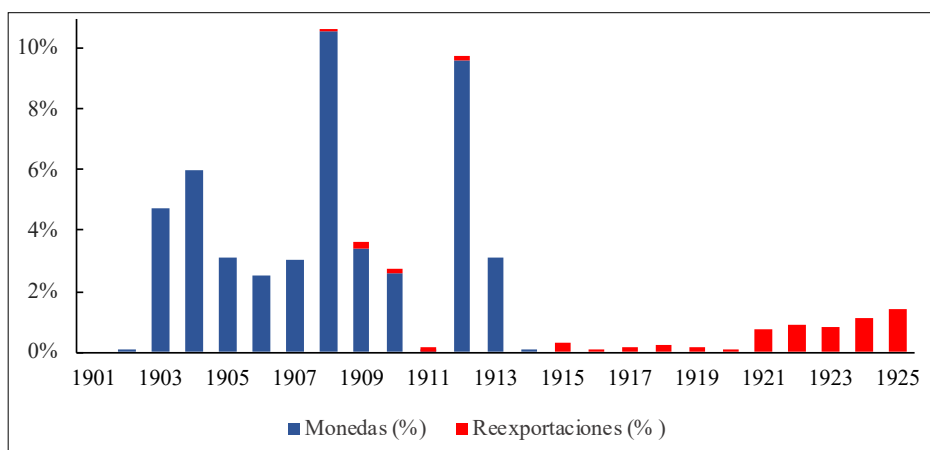
**Tabla 1.**

Cacao, precio internacional vs precio implícito de acuerdo con la fuente ecuatoriana, años seleccionados

	1890	1900	1910	1920	1938
Precio internacional (libras/quintal)	3,54	3,55	2,75	5,10	1,25
Precio implícito (libras/quintal)	3,24	2,94	2,04	5,09	1,72
Precio implícito/ Precio internacional	92%	83%	74%	100%	137%
Exportaciones de cacao como % de exportaciones totales	67%	57%	59%	71%	24%

Fuente: precio internacional de Federico y Tena-Junguito (2016); precio implícito y peso de las exportaciones de cacao calculado a partir de los registros de comercio exterior ecuatorianos. Para más información, ver el texto.

El registro de las monedas es el más importante y durante los años para los que tenemos información llegó a representar el 10.5% de las exportaciones oficiales. Por el contrario, el peso de las reexportaciones significó, en la mayor parte de los años considerados, menos del 1% del total de las exportaciones<sup>8</sup> (figura 3).



**Figura 3.** Ecuador, exportación de monedas y reexportaciones como proporción del total exportado, 1900-1925.

Fuente: elaboración propia en base a las estadísticas de comercio exterior. Los datos de exportación de monedas fueron obtenidos de los Papeles Kemmerer (129.50.1, 1926).

<sup>5</sup> Valor total exportado dividido entre las cantidades totales exportadas, de acuerdo con las fuentes ecuatorianas.

<sup>6</sup> La tabla AII muestra la evolución de los precios locales de un grupo de productos.

<sup>7</sup> Tal es el caso de las series agregadas que aparecen en Ministerio de Hacienda del Ecuador (1923a) y Ministerio de Previsión Social y Trabajo (1927, p. 10), las cuales coinciden con las usadas por Estrada (1922, p. 20) y Arosemena (1993, p. 432).

<sup>8</sup> Desde finales de la década de 1920, las exportaciones de monedas de oro y billetes son contabilizadas por separado en los boletines estadísticos del Banco Central del Ecuador.

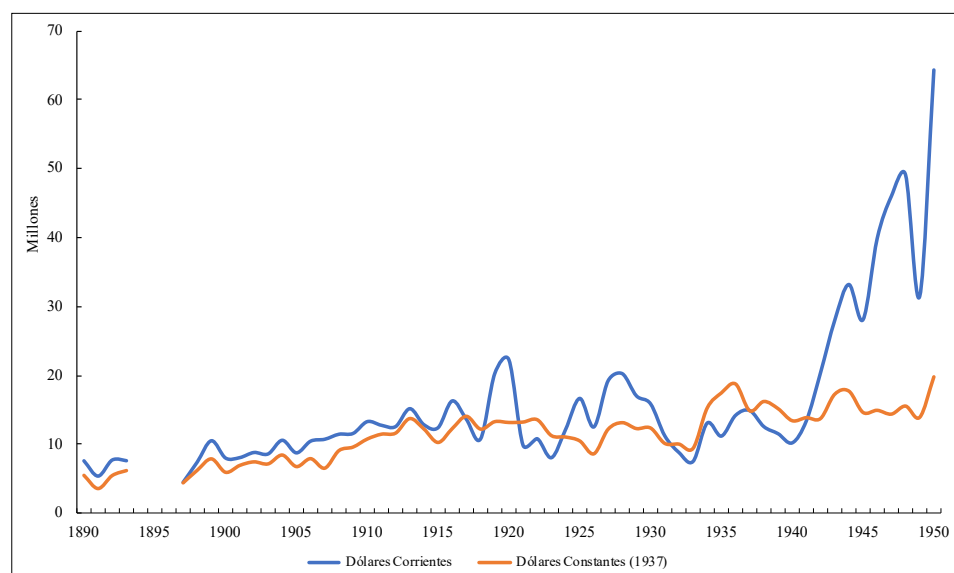
Con estos resultados, es posible concluir que el efecto que tuvieron las exportaciones de moneda y las reexportaciones sobre los registros nacionales de exportaciones totales no era lo suficientemente grande como para explicar las discrepancias encontradas. Empero, es posible mejorar la fiabilidad de las series oficiales descontando estos valores. Por tal razón, en la serie de exportaciones que se presenta más adelante se aplica dicha corrección (a la baja). Con todas estas precisiones, en el análisis que sigue podemos asumir que las series que presentamos tienen una fiabilidad aceptable a partir de 1909-1911, mientras que para etapas anteriores se ven afectadas por un margen de error significativo en cuanto a su asignación geográfica.

### 3. Las exportaciones

La serie de exportaciones que presentamos está expresada en dólares corrientes y constantes (a precios de 1937). La serie incluye las ventas al exterior de minerales, entre ellos el petróleo y sus derivados. En el caso ecuatoriano, la explotación de petróleo crudo y minerales era efectuada por compañías extran-

teras que recibían del Estado una licencia y reportaban las cantidades extraídas. Por esta razón, en los boletines estadísticos de mediados del siglo xx, el Banco Central del Ecuador (BCE) no las consideraba en el registro agregado de exportaciones, aunque mantenía el registro del volumen y el valor de los minerales y petróleo comercializado. Esta forma de registro hizo que las series de balanza comercial de la época registren déficits entre los años 1929 y 1941 (Banco Central del Ecuador, 1957, 1956, 1951, 1949, 1947). Recientemente, en las series históricas que el Banco Central del Ecuador (2017) ha publicado se corrige este criterio y tales productos forman parte del total exportado. Por tanto, nuestras series toman en cuenta esta enmienda.

En líneas generales, las series de exportaciones nominales y reales (figura 4) muestran una evolución acompasada desde 1890 hasta 1940 gracias a la relativa estabilidad de precios, aunque desde 1914 se producen fluctuaciones amplias en la dispersión entre ambas. Por otro lado, en la década de los veinte se constata un episodio de deflación acorde con las dinámicas de precios internacionales. En contraste, a partir de 1940 se abre una brecha considerable entre las dos series debido a la inflación.



**Figura 4.** Exportaciones del Ecuador, 1890-1950.

*Fuente:* elaboración propia basada en las estadísticas oficiales de comercio exterior. Para más detalles, ver el texto.

Centrándonos en la serie de exportaciones reales, el gráfico refleja una tendencia creciente desde finales del siglo xix, que se vio alterada por el estallido de la Primera Guerra Mundial. A partir de ese momento, en términos constantes, las exportaciones comienzan una etapa de estancamiento que se extiende hasta los primeros años de la década de 1920. Posteriormente, la trayectoria se vuelve decreciente, a pesar de un breve repunte entre 1927 y 1928, y llega a un mínimo durante la Gran Depresión. Posteriormente, desde 1933 hasta 1950, la tendencia de las exportaciones cambia de dirección, aunque su recuperación sigue una trayectoria inestable, alternando años de crecimiento acelerado con períodos de estancamiento. Las tasas de crecimiento y la volatilidad<sup>9</sup> experimentada por las exportaciones a lo largo de nuestro período de interés están resumidas en la tabla 2 y los principales productos de exportación se recogen en la figura 5.

**Tabla 2.**

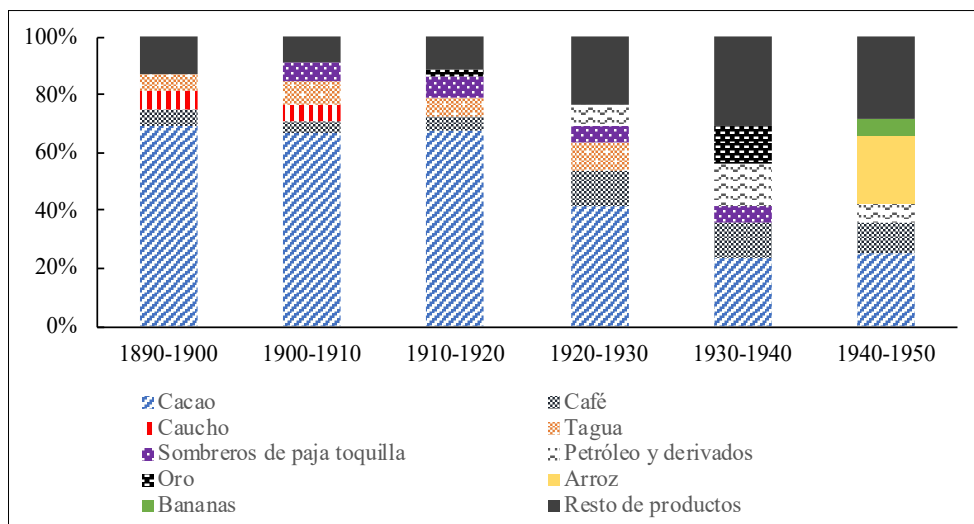
Crecimiento y volatilidad de las exportaciones reales a lo largo de diferentes ciclos

	Tasa de crecimiento de las exp.	Volatilidad ( $\sigma$ )
1890-1913	9,13	22,58
1913-1922	2,29	12,89
1922-1933	-1,76	15,79
1933-1950	5,51	20,58

*Fuente:* elaboración propia basada en las estadísticas oficiales de comercio exterior. Para más detalles, ver el texto.

<sup>9</sup> La volatilidad está expresada como la desviación estándar.





**Figura 5.** Principales productos de exportación, 1890-1950 (% del total exportado).

*Fuente:* elaboración propia basada en las estadísticas oficiales de comercio exterior. Para más detalles, ver el texto.

Como se puede observar, en general, a mayor tasa de crecimiento la volatilidad de las exportaciones es mayor, lo que sería indicativo de la inestabilidad de los ciclos exportadores ecuatorianos. Los dos primeros ciclos (1890-1913 y 1913-1922) se desarrollaron en medio de la ola globalizadora y corresponden al auge cacaotero. La extrema concentración de la composición de las exportaciones también se reflejaba en el esquema de producción cacaotero: la producción la controlaba un grupo de terratenientes, que constituyó una nueva élite gracias a los beneficios del comercio de la fruta. Alrededor de esta élite se desarrollaron otras iniciativas empresariales relacionadas con la industria: ingenios azucareros, empresas de servicios, transporte público. Sin embargo, el sector con mayores vínculos con el grupo exportador fue el financiero (Pineo, 1994). Al llegar el primer cuarto del siglo xx, el ímpetu exportador de cacao se había agotado. Para compensar esta pérdida, otros productos exportables ganaron espacio: el café, la tagua, el caucho, los sombreros de paja toquilla y el petróleo crudo. Sin embargo, el período entre 1922 y 1933 fue el de peor desempeño de las exportaciones, en buena medida debido a la crisis internacional originada por la Gran Depresión.

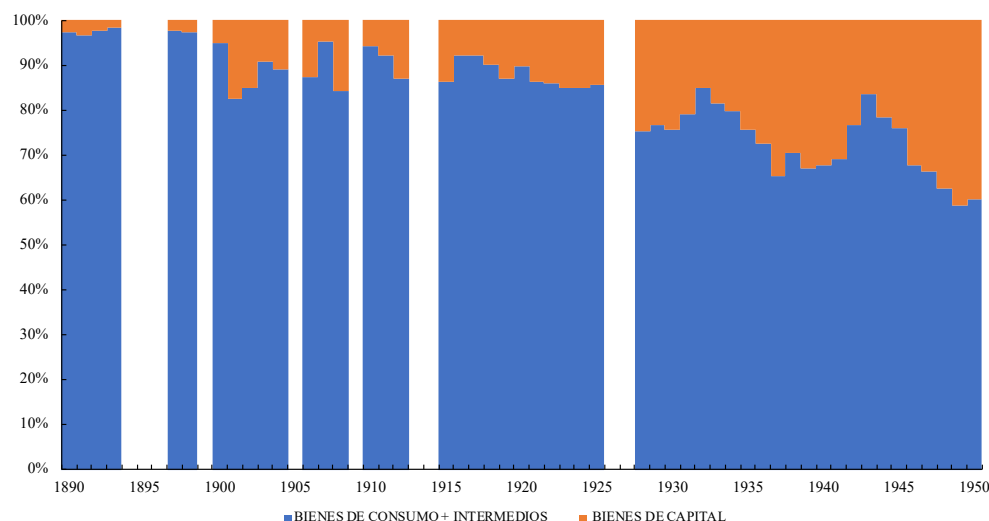
El último ciclo exportador (1933-1950) estuvo dominado por otros productos: los minerales (principalmente oro), el arroz y las bananas. Las minas de oro ecuatorianas fueron explotadas hasta 1950 exclusivamente por compañías extranjeras ubicadas en la provincia costera de El Oro. Otra parte del oro era extraída en lavaderos por empresarios locales que estaban obligados a vender su producción al Banco Central del Ecuador (CEPAL, 1953). Por otro lado, las ventas de arroz tuvieron un especial dinamismo desde 1940 y se destinaron mayoritariamente al mercado latinoamericano. Factores internos como la política de crédito agrícola y el desarrollo de una nue-

va variedad de semilla<sup>10</sup>, y externos como la suspensión del envío de arroz de origen asiático hacia América Latina durante la Segunda Guerra Mundial, favorecieron la venta del grano ecuatoriano. Durante el período 1940-1948, el 81% del volumen y el 86% del valor del arroz exportado se vendió a catorce países de América Latina y el Caribe, siendo sus principales destinos Cuba y Venezuela, con el 26% y 19% del monto vendido, respectivamente. No obstante, cuando las condiciones externas que dieron lugar al auge desaparecieron, comenzó un progresivo declive en los embarques. Luego de una caída constante de los valores exportados desde 1950, para 1964 el arroz representaba apenas el 1% de la canasta de exportaciones ecuatorianas. Por último, el incremento de las exportaciones de bananas comenzó a finales de la década de 1940, aprovechando la propagación en Centroamérica del llamado «mal de Panamá», nombre con el que se conocía a la plaga que afectó la producción de bananas en esa parte del continente. Este evento abrió una ventana de oportunidad para que la fruta ecuatoriana ocupara sus mercados. Entre 1937 y 1950 el índice de producción de bananas creció entre 3,5 y 5 veces (CEPAL, 1953, vol. 3, cuadros 16 y 50).

#### 4. Las importaciones

La figura 6 muestra la evolución de las importaciones distribuidas entre bienes de consumo y de capital. De manera general, se observa un predominio de los bienes de consumo e intermedios sobre los bienes de capital a lo largo de toda la serie. A partir el primer tercio del siglo xx, no obstante, los bienes de capital aumentaron gradualmente su participación, aunque con retrocesos atribuibles a los efectos de la Gran Depresión y la Segunda Guerra Mundial.

<sup>10</sup> Se trató de la variedad de arroz denominada «fortuna», desarrollada localmente (CEPAL, 1953).



**Figura 6.** Ecuador, composición de las importaciones (1890-1950).

Fuente: elaboración propia basada en las estadísticas oficiales de comercio exterior, para más detalles ver el texto.

El comercio de importación tuvo en Guayaquil el centro de su actividad. Como apuntó Chiriboga (1982), hacia finales del siglo XIX la mayor parte de los hacendados cacaoteros fijaron su residencia en esa ciudad portuaria. Con ello, los beneficios de las exportaciones se trasladaron a cambios en los patrones de consumo, que fueron cubiertos a través de las importaciones. Otro elemento que estimuló el comercio importador fue la dificultad en el intercambio de bienes entre las regiones Costa y Sierra, algo que se intentó resolver con la construcción del ferrocarril que uniría a las ciudades de Guayaquil y Quito en 1908. Los productos de consumo más demandados fueron los alimentos, las bebidas y los textiles (ver tabla 3).

**Tabla 3.**

Ecuador, importaciones de bienes de consumo como porcentaje del total

	1901	1910	1916	1920	1925
Alimentos y bebidas	19	21	18	16	19
Textiles	31	26	30	39	32
Bienes intermedios			6	6	8

Fuente: elaboración propia sobre la información de comercio exterior, para más detalles ver el texto.

Con respecto a la distribución de los bienes intermedios, hasta donde las fuentes lo han permitido, se puede observar que entre 1916 y 1925 representaron entre el 6% y 8% del total de importaciones, respectivamente. En esta década se reporta el ingreso de abonos, resinas, aceites y carbón mineral. Por otro lado, el ingreso de materias primas textiles es marginal, lo cual es coherente con la elevada proporción de manufacturas textiles ingresadas en el mismo período. Para los años posteriores, hasta 1950, las fuentes disponibles no permiten ver la evolución completa de los bienes intermedios; sin embargo, se puede tomar como muestra el cambio que se produjo en la importación de productos textiles (tabla 4). Tenemos, para el caso de los textiles, un importante incremento de materias primas e hilados, mientras que en ese mismo período las entradas de confecciones cayeron a la

mitad, un caso que CEPAL (1953) interpretó como de incipiente proceso de sustitución de importaciones. Otros sectores de la industria ecuatoriana que ganaron espacio desde 1930 fueron: alimentos, bebidas y tabaco, cemento y combustibles líquidos (íd.). Sin embargo, el cambio de los patrones de importación no tuvo la intensidad que alcanzaría en otros países de la región, como en Chile, donde los primeros pasos de la política de industrialización dirigida por el Estado hicieron que desde 1929 las importaciones de bienes de consumo descendieran, aumentando el ingreso de bienes intermedios (Badia-Miró y Ducoing (2021), o Argentina, en donde el 90% del consumo agregado era abastecido por la industria nacional (Rayes y Kuntz-Ficker, 2017).

**Tabla 4.**

Ecuador, cambios en la composición de la importación de artículos textiles (porcentaje del valor corriente)

	1928-30	1938-40	1948-50
Materias primas	4	1	10
Hilados	8	17	20
Tejidos y cintas	65	64	58
Confecciones	23	18	12
<b>Total</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

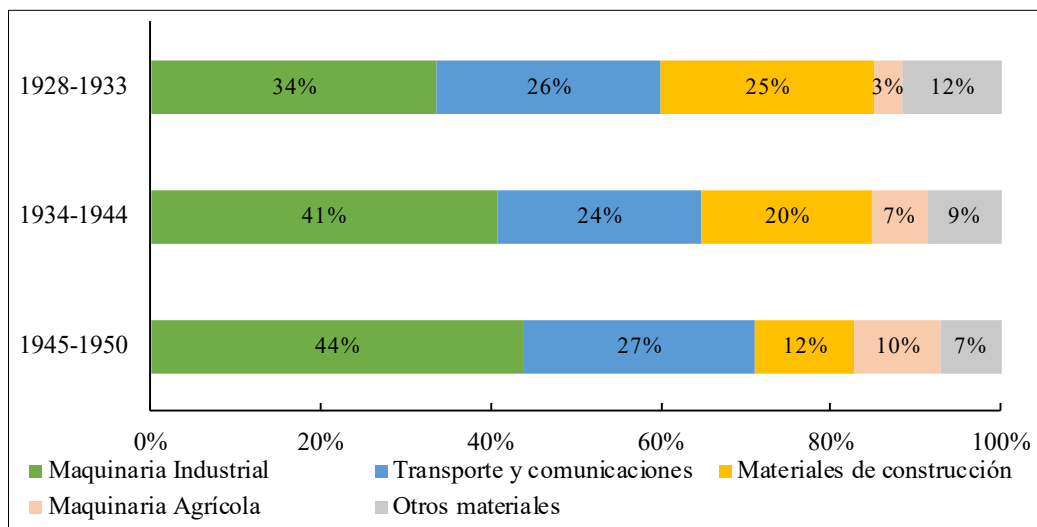
Fuente: CEPAL (1953, cuadro73).

Centrándonos en el desempeño de los bienes de capital (figuras 6 y 7), durante el primer tercio del siglo XX la mayoría de las importaciones en esta categoría correspondieron a materiales de construcción y equipos destinados al sector ferroviario, mientras que la maquinaria industrial tuvo menos importancia. No obstante, incluso en el caso del equipo de transporte, desde el comienzo de la serie hasta 1930 las importaciones ecuatorianas estuvieron entre las más bajas de América Latina (Tafunell, 2009a, 2009b). Durante el segundo tercio del siglo XX, la distribución de los bienes de capital experimentaría algunos cambios. Se observa que entre 1928 y 1933 la maquinaria representó un tercio de los bienes de capital importados, y en los años siguientes



tes su tendencia fue creciente, llegando a suponer el 44% del total de bienes de capital entre 1945 y 1950 (figura 7). Se trataba, en parte, de equipos y repuestos para la industria minera, petrolera o maquinaria para el sector textil. Además, entre 1945 y 1950 se incrementó el ingreso de maquinaria industrial para los sectores cervecero, azucarero y harinero, además de equipos generadores de electricidad. En cuanto a los equipos de transporte, representaron alrededor de un cuarto de los bienes de

capital, y correspondieron, por ejemplo, a automóviles, autobuses, motocicletas, locomotoras, vagones de tren y tractores de oruga, además de motores, piezas y partes para vehículos y aviones. Por otro lado, los materiales de construcción sufrieron una fuerte disminución: si en 1928 representaban el 25% de los bienes de capital importados, para 1950 ese porcentaje había caído al 12%. (CEPAL, 1953; U.S. Department of Commerce, varios años).



**Figura 7.** Composición de las importaciones de bienes de capital (%), años seleccionados.

Fuente: CEPAL (1953, vol. 3).

### 5. Concentración y saldos del comercio exterior: asignación geográfica, balanza comercial y términos de intercambio

#### 5.1. Los niveles de concentración

Como se adelantó en la sección dos, desde finales del siglo XIX hasta 1913 las operaciones comerciales del Ecuador con el exte-

rior tuvieron en los países europeos a sus principales socios (tabla 5). En concreto, más de la mitad de las exportaciones y las importaciones se enviaron y provenían de Francia<sup>11</sup>, Reino Unido y Alemania. Por su parte, las ventas a los Estados Unidos representaron, en 1890, el 10% del total, mientras que el resto del mundo compraba algo más de un tercio de los productos ecuatorianos<sup>12</sup>. Por otra parte, la mayoría de las compras que arribaban a puertos ecuatorianos provenían del Reino Unido (Arosemena, 1993, p. 27).

**Tabla 5.**

Ecuador, principales socios comerciales (años seleccionados)

	Alemania		Francia		Reino Unido		Estados Unidos		Resto del mundo	
	Exp.	Imp.	Exp.	Imp.	Exp.	Imp.	Exp.	Imp.	Exp.	Imp.
1890	14%		23%		18%		10%		35%	
1913	17%	18%	34%	5%	10%	30%	24%	32%	15%	15%
1920	4%	3%	4%	3%	17%	23%	55%	58%	20%	13%
1930	7%	13%	7%	6%	3%	18%	47%	40%	36%	23%
1940	0,04%	2%	1%	4%	2%	7%	60%	64%	37%	23%
1950	4%	5%	1%	1%	1%	6%	55%	67%	39%	21%

Fuente: elaboración propia a partir de los datos de comercio exterior, para más detalles ver el texto.

<sup>11</sup> Tal y como se mostró en la sección de fiabilidad, es posible que hasta esa fecha una parte de la carga registrada como destinada a Francia fuera en realidad carga en tránsito, pero en todo caso se destinaba a países europeos.

<sup>12</sup> Por ejemplo, en 1890 el 20% de las exportaciones tuvieron como destino España, aunque a la altura de 1913 las ventas al mercado español habían caído al 4%.

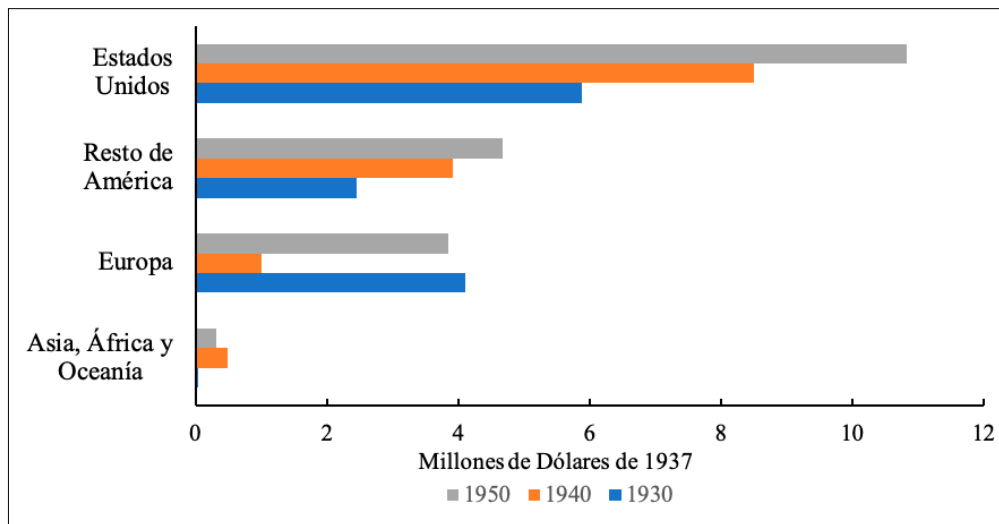
Después de la Gran Guerra, la asignación geográfica del comercio exterior dio un giro y los Estados Unidos incrementaron notablemente el peso del intercambio comercial con Ecuador. En principio, el mercado norteamericano incrementó su cuota absorbiendo el cacao ecuatoriano, que pasó a ser negociado en Nueva York. Luego de una disminución del comercio bilateral entre 1920 y 1930, en las siguientes dos décadas el mercado norteamericano consolidó su posición como el mayor socio comercial del Ecuador, mientras que las operaciones de compra y venta con los mercados francés, alemán y británico se desplomaron. Para 1950, el comercio con los norteamericanos llegó a representar el 55% de las exportaciones y el 67% de las importaciones. Además, desde 1930 la cuota de mercado de exportación con el resto del mundo volvió a los niveles máximos que había alcanzado a finales del siglo XIX, aunque con características muy diferentes, ya que para ese momento el Ecuador había triplicado el número de países con los cuales mantenía intercambio comercial<sup>13</sup>.

La distribución geográfica de las exportaciones ecuatorianas a los mercados europeos durante la Primera Globalización es consistente con la de la mayoría de los países latinoamericanos. A la altura de 1913, Ecuador, Haití y Venezuela tenían como principal destino Francia, que compraba el 8% de las exportaciones latinoamericanas, mientras que los Estados Unidos ya era el principal destino de las exportaciones de la región

(29,7%), seguido por Reino Unido (20,7%) y Alemania (12,4%). Para 1948, el mercado norteamericano absorbía el 38,2% de las exportaciones latinoamericanas (Bulmer-Thomas, 2014, tbl. 3.6 y 8.1).

En lo que respecta al comercio intrarregional, recientemente Carreras-Marín, Badia-Miró y Peres-Cajías (2013) observaron que se incrementó significativamente durante las décadas de 1920 y 1940. En el caso de Ecuador, dicho comercio se expandió sobre todo desde mediados de los años treinta. Como dijimos arriba, las exportaciones de arroz se orientaron sobre todo a los países de la región y representaron el mayor peso de los embarques. No obstante, aunque en menor cuantía, productos como el azúcar, las bananas, el café, el ganado y sus subproductos también fueron parte de la cesta de exportaciones con destino regional.

Tras el primer tercio del siglo XX, el incremento de las exportaciones ecuatorianas, descrito más arriba, tuvo consecuencias en la asignación geográfica. Entre 1930 y 1950 las exportaciones pasaron de doce a diecinueve millones de dólares (en términos constantes). Este incremento fue asimilado por los Estados Unidos y el resto de América, también se observa un incipiente incremento de la cuota de exportación a Asia, África y Oceanía. Mientras, en Europa hay destrucción de comercio, muy marcado en los años cuarenta y más moderado en los cincuenta (figura 8).



**Figura 8.** Distribución geográfica de las exportaciones ecuatorianas (años seleccionados).

Fuente: elaboración propia a partir de los datos de comercio exterior, para más detalles ver el texto.

Con respecto a las exportaciones, sabemos que estuvieron concentradas en pocos productos, los mismos que se concentraron en pocos destinos. Para profundizar en la naturaleza de la concentración nos apoyamos en el índice Herfindahl Hirschmann (HH), utilizado para medir el grado de dispersión de un mercado.

El índice HH, representado por la fórmula (3), se expresa en una escala que va de cero a uno. De acuerdo con Mata (2013), valores del HH superiores a 0,18 reflejan un mercado concentrado; entre 0,10 y 0,18 corresponden a un mercado moderadamente concentrado, y valores inferiores a 0,10 reflejarían un mercado diversificado. El índice se calcula como:

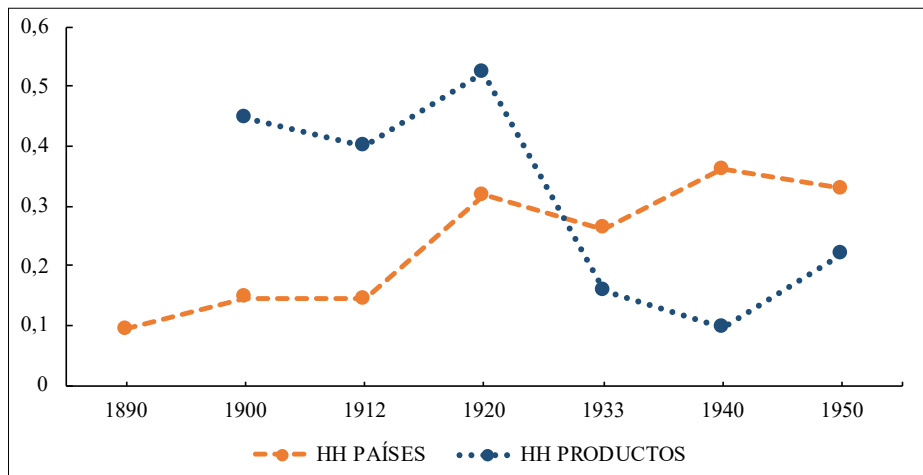
$$(3) \quad HH = \frac{\left(\sum_{j=1}^N X_{ij}^2\right) - \frac{1}{N}}{1 - \frac{1}{N}}$$

Donde  $X_{ij}$  es el porcentaje de las exportaciones del país  $i$  al país  $j$ /del producto  $j$ , y  $N$  representa el número total de países/productos.

<sup>13</sup> De acuerdo con los registros disponibles, en 1890 Ecuador exportaba a catorce países, mientras que para 1930 la cifra había aumentado a 46. Sin embargo, como se adelantó en el análisis de fiabilidad, es posible que una parte de las mercancías de exportación, al menos hasta 1912, tengan falencias en cuanto a la asignación geográfica.

Para Ecuador, el índice HH (figura 9) indica una fuerte concentración de productos exportados en 1900, 1912, 1920 y 1950, y una concentración moderada en 1933. Llama la atención que en 1940 el HH tocó su punto más bajo, llegando al límite superior correspondiente a un mercado diversificado (0,10). En ese año la canasta de exportaciones estuvo más equi-

librada que en el resto del período de referencia. Con respecto al índice HH por países, hacia 1890 había cierta diversificación geográfica de las exportaciones (HH de 0,09), característica que se fue perdiendo gradualmente. Es decir, a lo largo del periodo aumentó la concentración en términos de destino, mientras que la concentración en términos de producto disminuyó.



**Figura 9.** Índice de concentración para productos y destino de exportación, años seleccionados (Ecuador).

Fuente: elaboración propia basada en las estadísticas oficiales de comercio exterior, para más detalles ver el texto.

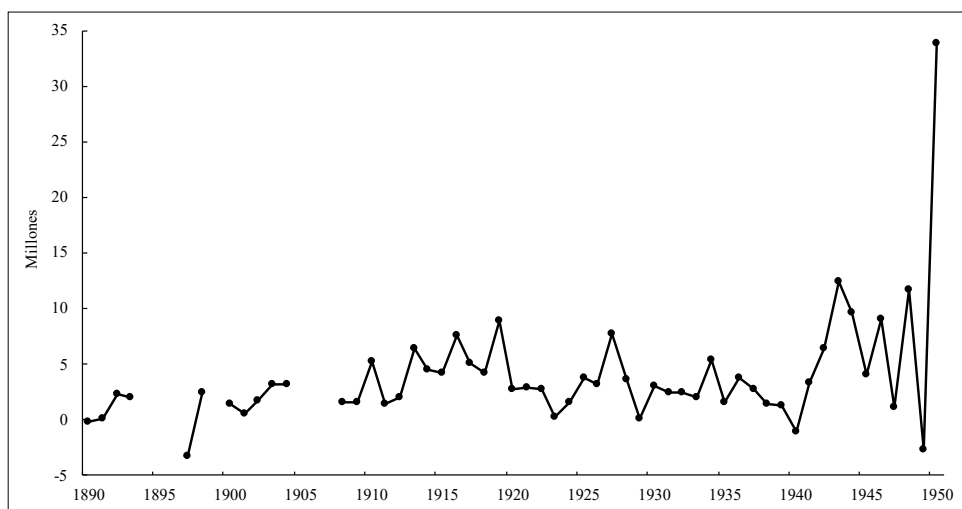
Los resultados sugieren varias reflexiones. En primer lugar, tanto los productos exportados como los países de destino registraron altos niveles de concentración, pero con trayectorias distintas. Además, se observa que la disminución en la concentración de los productos tuvo lugar cuando se produjo el fin del ciclo del cacao. Del mismo modo, la concentración de países se incrementa al mismo tiempo que Estados Unidos se consolida como principal socio comercial del Ecuador. Es decir, en el largo plazo se ha ido configurando un escenario de concentración geográfica de las exportaciones, coincidiendo con una moderada diversificación de la composición por productos.

### 5.2. La balanza comercial y los términos de intercambio

La balanza comercial ecuatoriana muestra un saldo mayoritariamente favorable (figura 10). Desde 1890 hasta 1930 se registran apenas dos años (1890 y 1897) en los que el saldo de la balanza fue deficitario, mientras que durante el resto del

subperíodo la balanza no solo fue positiva, sino que hasta 1919 tuvo una tendencia al alza. Posteriormente, el saldo comercial registró una drástica caída hasta 1924 para luego reponerse temporalmente, hasta un nuevo declive en 1929. En las dos décadas posteriores, la balanza comercial siguió siendo mayoritariamente favorable gracias las exportaciones de origen extractivo y después de productos agrícolas.

Sin embargo, el desempeño positivo de la balanza comercial ecuatoriana insinúa la ausencia de cambios profundos en su economía. Los países embarcados en procesos de industrialización tienden a mantener balanzas comerciales negativas que se compensan a través de entradas de capital extranjero, vía inversión o endeudamiento. Esa inversión se traduce en importaciones necesarias para mantener su proceso de modernización económica (Bértola y Ocampo, 2010; Rodríguez, 2006, cap. 5). Por tanto, la ausencia de ciclos de inversión extranjera asociada a déficits de la balanza de pagos sería coherente con el atraso relativo del sector industrial ecuatoriano.



**Figura 10.** Balanza comercial de Ecuador, 1890-1950 (dólares corrientes).

Fuente: elaboración propia a partir de los datos de comercio exterior. Para más detalles, ver el anexo.

### 5.3. Los términos de intercambio (TI)

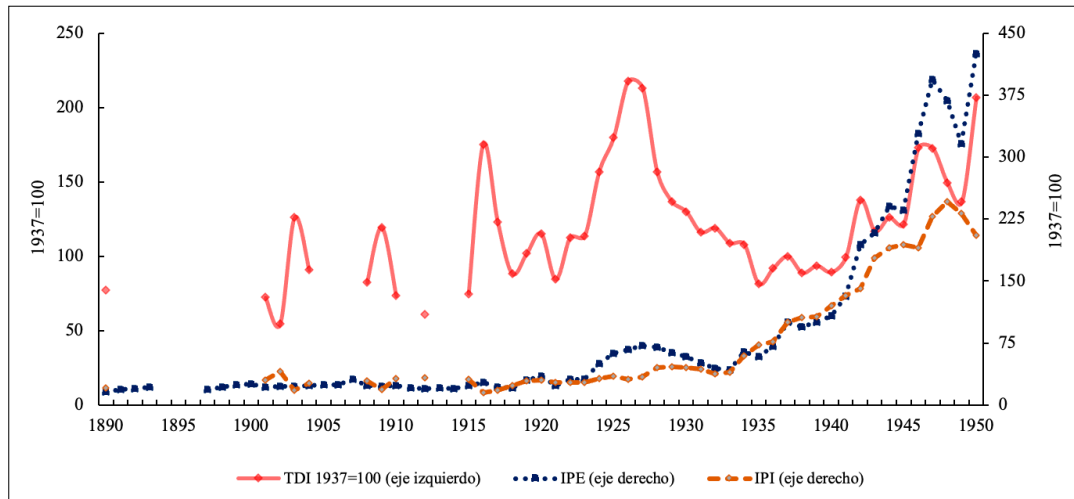
Las relaciones de intercambio de Ecuador<sup>14</sup> muestran en el largo plazo una tendencia positiva, pero con altas fluctuaciones (figura 11). Por ejemplo, desde el inicio de la serie hasta 1926, los TI se incrementan siguiendo una trayectoria volátil. Esto se explica por el comportamiento inestable de los precios de las importaciones, mientras que la variación anual de los precios de las exportaciones se mantuvo más estable. Desde 1918 hasta 1923 los TI sufren un fuerte deterioro. En esos años la caída de los precios del cacao y del café afectaron el desempeño exportador, mientras que el índice de precios internacionales de las importaciones se incrementaba. Se trató de un escenario coherente con la caída escalonada de los precios de los bienes primarios observada por Ocampo y Parra (2010, 2003) para el período en cuestión. Luego de una temporal recuperación ocurrida a mediados de 1920, los TI empezaron a deteriorarse de manera continuada, llegando en 1935 a un nuevo mínimo. Finalmente, desde 1940 los precios de las exportaciones se incrementaron de manera más acelerada, empujando la recuperación de los TI hasta el final de nuestro período de referencia.

La literatura ha ofrecido dos visiones alternativas de la evolución de los TDI en América Latina durante el periodo. Por un lado, Bértola y Williamson (2006) observan un escenario favorable a los intereses comerciales latinoamericanos durante la mayor parte del siglo XIX, aunque luego se vuelve desfavorable

y lleva a los términos de intercambio de la región a una tendencia negativa durante la primera mitad del siglo XX. Por otro lado, Kuntz-Ficker (2017b, cap. 9) también observa un escenario favorable para la región desde mediados del siglo XIX, que es sustituido entre 1900 y 1930 por una sucesión de ciclos cortos con tendencia de largo plazo relativamente estable.

Teniendo en cuenta lo anterior, los términos de intercambio ecuatorianos no encajarían en ninguna de las dos interpretaciones. Por un lado, los años de la Primera Globalización son inestables para Ecuador y no permiten establecer una tendencia clara. En su alusión a la relativa estabilidad de los TDI para un grupo de países de la región<sup>15</sup>, Kuntz-Ficker (2017b, cap. 9, p. 326) observa que la desviación estándar regional entre 1895 y 1915 fue del 11%, cuando una estimación aproximada para el caso ecuatoriano arroja una desviación estándar del 38%. Por otro lado, nuestra impresión para el caso ecuatoriano es que durante la Gran Depresión la caída de los términos de intercambio fue menos abrupta y su recuperación más rápida que en el promedio de América Latina (Bértola y Williamson, 2006).

Finalmente, si comparamos la evolución mostrada por los términos de intercambio con la reciente serie de PIB propuesta por Reyna, Herranz-Loncán y Castillo-Luna (2021), encontramos que la alta volatilidad de los TI está asociada negativamente con la tasa de crecimiento del PIB ecuatoriano, lo cual es consistente con lo observado por Blattman, Hwang y Williamson (2003, 2007) para un grupo de países periféricos.



**Figura 11.** Términos de intercambio de Ecuador, 1890-1950.

Fuente: elaboración propia en base a datos de: entre 1928 y 1950 CEPAL (1953, vol. 3, cuadro 18); para el resto de los años, hasta completar la serie, los índices de precios de exportación e importación fueron calculados siguiendo el procedimiento de CEPAL (1953, vol. 3).

## 6. Conclusiones

La Primera Globalización significó un proceso de integración mundial en torno al comercio exterior basado en el intercambio de materias primas y alimentos, por un lado, y manufacturas, por otro; en esta dinámica, América Latina se vio favorecida dado su patrón de especialización. Para 1950, des-

pués de dos guerras mundiales y una crisis financiera internacional de por medio, buena parte de Latinoamérica estaba transitando a un nuevo modelo de desarrollo, esta vez orientado a la industrialización por sustitución de importaciones. Ecuador era uno de los países de la región que durante ese mismo período seguía apostando por las exportaciones primarias como principal estrategia de desarrollo.

<sup>14</sup> Los índices de precios de exportación e importación para el periodo 1928-50 se han obtenido de CEPAL (1953, vol. 3). Para el periodo anterior, hasta 1890, se calcularon índices tipo Paasche y Laspeyres. Se trata del mismo procedimiento empleado por CEPAL (1953, vol. 3, p.6) para la serie 1928-1950.

<sup>15</sup> Argentina, Brasil, Chile, Colombia, México y Perú.

Integrado en los mercados internacionales como agroexportador, Ecuador supo reaccionar a los distintos *shocks* internacionales cambiando su cesta exportadora. Este cambio no solamente fue originado por la dotación de sus recursos naturales, que lo llevó a incorporar en su oferta exportable productos como el petróleo y minerales, sino que el país también supo aprovechar la coyuntura internacional para incrementar los destinatarios de sus productos básicos, como quedó descrito con las bananas y el arroz. Esta diversificación exportadora fue moderada si la comparamos con la experiencia de otros países de la región, pero importante si la comparamos con la alta dependencia que las exportaciones de cacao tuvieron en Ecuador a lo largo de la primera ola globalizadora. Tal desempeño queda expresado en cuatro ciclos exportadores, caracterizados por unas tasas de crecimiento volátiles.

La estructura de las importaciones también experimentó cambios. Los bienes de consumo tuvieron una participación mayoritaria, pero a partir de la década de 1930 se aprecia un incremento progresivo de los bienes de capital e intermedios, en donde se destaca el sector textil en la región Sierra y la fabricación de cemento en la región Costa. A pesar de ello, no se aprecia un esfuerzo industrializador como el experimentado por otros países de la región.

Además, se ha identificado una balanza comercial mayoritariamente positiva que contrasta con la ausencia de flujos de capital exterior destinados a la financiación de la industria. Esto lleva a cuestionarse sobre el destino de las ganancias del comercio exterior en el Ecuador como futura investigación.

Adicionalmente, se observa una sustitución o desviación de comercio de Europa a los Estados Unidos, pero también creación de comercio con este último país, el principal socio comercial del Ecuador desde el fin de la Gran Guerra. Finalmente, los datos muestran una evolución positiva, aunque volátil, de los términos de intercambio en el largo plazo, con un claro empeoramiento en la década de los años veinte y treinta.

## Agradecimientos

Quisiera agradecer a Alfonso Herranz-Loncán y Anna Carreras-Marín, directores de la tesis doctoral en la que se enmarca esta investigación, sus valiosos comentarios en las distintas versiones elaboradas. También quiero agradecer los comentarios recibidos por los dos evaluadores de la revista. Finalmente, quiero extender mi agradecimiento a los organizadores de la sesión «Fast-Track» realizada durante el Congreso de la Asociación Española de Historia Económica que tuvo lugar en Bilbao (2022). Los errores que pueda tener este documento son de mi entera responsabilidad.

## Fuentes oficiales

Banco Central del Ecuador  
*Boletín Estadístico Mensual* (noviembre-diciembre, 1940; enero-marzo, 1947; noviembre, 1947; enero-febrero, 1949; noviembre-diciembre, 1951; marzo-abril, 1956; noviembre-diciembre, 1957).  
 (1951). *Comercio Exterior Ecuatoriano*, 38-39.  
 (2017). *Noventa años del Banco Central del Ecuador. Series estadísticas históricas (1927-2017)*.  
 Ministerio de Hacienda del Ecuador  
*Boletín de Estadística Fiscal y Comercial* (#II. 1910; #III. 1911).

(1917). *Bianuario Estadístico Comercial*.  
 (1923a). *Resumen estadístico de la República del Ecuador durante el curso de la década de 1911 a 1920*.  
 (1914). *Informe del ministro de Hacienda al Congreso*.  
 (1923b). *Informe del ministro de Hacienda al Congreso. Boletín General de Estadística* (año I. 1931; año III. 1933).  
 Dirección Nacional de Estadística del Ecuador. 1944. *Ecuador en cifras. 1938-1942*.  
 Ministerio de Previsión Social y Trabajo (1927). *Comercio exterior del Ecuador en la década 1916-1925*. Quito.  
 Papeles Kemmerer. 129.50.1 (1926). Exportaciones e importaciones de oro. Comunicación enviada a Abelardo Moncayo.  
 Registro Oficial del Ecuador (1927). *Ley Orgánica de Aduanas*. Quito: Imprenta Nacional.  
 U. S. Department of Commerce. *Foreign commerce and navigation of the United States*. U. S. Govt. Print. Off., Washington (1928, 1934, 1940, 1946).

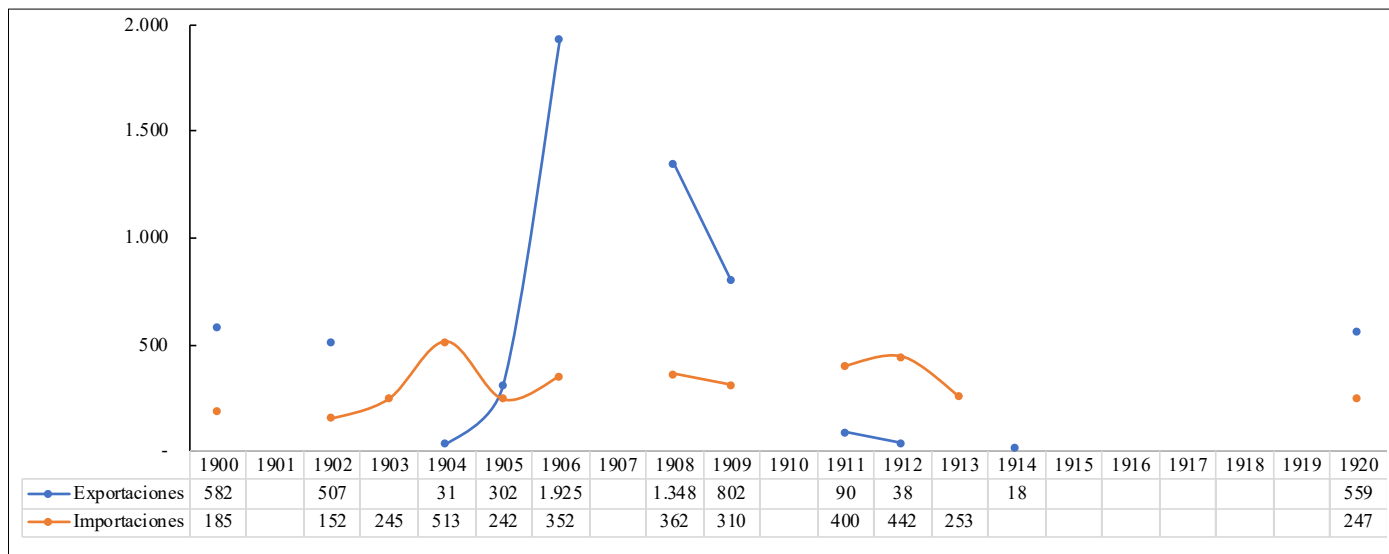
## Bibliografía

Alexander-Rodríguez, L. (1992). *Las finanzas públicas en el Ecuador (1830-1940)*. Quito: Banco Central del Ecuador.  
 Aparicio, G., González-Esteban, A., Pinilla V. y Serrano, R. (2018). «The World Periphery in Global Agricultural and Food Trade, 1900-2000», en Pinilla, V. y Willebald, H. (eds). *Agricultural Development in the World Periphery*. Cham: Springer International Publishing, pp. 63-88.  
 Arosemena, G. (1990). *Ecuador: evolución y búsqueda del despegue económico, 1830-1938*. Guayaquil: Banco Central del Ecuador.  
 Arosemena, G. (1991). *El fruto de los dioses: el cacao en el Ecuador, desde la colonia hasta el ocaso de su industria, 1600-1983*. Guayaquil: Banco Central del Ecuador.  
 Arosemena, G. (1993). *El comercio exterior del Ecuador. Volumen II: Período Republicano, 1821-1920*. Guayaquil: Banco Central del Ecuador.  
 Badia-Miró, M. y Díaz-Bahamonde, J. (2017). «The Impact of Nitrates on the Chilean Economy, 1880-1930», en Kuntz-Ficker, S. (ed.). *The first export era revisited. Reassessing its contribution to Latin American Economies*. Cham, Switzerland: Palgrave Macmillan, pp. 151-188.  
 Benalcázar, R. (1989). *Análisis del desarrollo económico del Ecuador*. Quito: Banco Central del Ecuador.  
 Bértola, L. y Ocampo, J. A. (2010). *Desarrollo, vaivenes y desigualdad*. Madrid: Secretaría General Iberoamericana.  
 Bértola, L. y Porcile, G. (2006). «Convergence, trade and industrial policy: Argentina, Brazil and Uruguay in the international economy, 1900-1980», *Revista de Historia Económica/Journal of Iberian and Latin American Economic History*, 24 (1), 37-67.  
 Bértola, L. y Williamson, J. (2006). «Globalization in Latin America before 1940», en Bulmer-Thomas, V., Coatsworth, J. y Cortes-Conde, R. (eds). *The Cambridge Economic History of Latin America*. Cambridge: Cambridge University Press, pp. 9-56.  
 Blattman, C., Hwang, J. y Williamson, J. (2003). *The Terms of Trade and Economic Growth in the Periphery 1870-1938*. WP 9940. Cambridge, MA: National Bureau of Economic Research.  
 Blattman, C., Hwang, J. y Williamson, J. G. (2007). «Winners and losers in the commodity lottery: The impact of terms of trade growth and volatility in the Periphery 1870-1939», *Journal of Development Economics*, 82 (1), 156-179.  
 Bulmer-Thomas, V. (2014). *The Economic History of Latin America since Independence*. Cambridge: Cambridge University Press.  
 Cámara de Comercio de Guayaquil (1907). *Memoria que presenta el presidente de la Cámara de Comercio de Guayaquil*. Guayaquil.  
 Cámara de Comercio de Guayaquil (1927). *Revista Comercio Internacional*, edición diciembre. Guayaquil: Cámara de Comercio de Guayaquil.  
 Carreras-Marín, A., Badia-Miró, M. y Peres Cajías, J. (2013). «Intraregional Trade in South America, 1912-1950: The Cases of Argentina,

- Bolivia, Brazil, Chile and Peru», *Economic History of Developing Regions*, 28 (2), 1-26.
- CEPAL (1953). *El desarrollo económico del Ecuador*. Ciudad de México: United Nations.
- Chiriboga, M. (1982). *Jornaleros y gran propietarios en 115 años de exportación cacaotera (1790-1925)*. Quito: Consejo Provincial de Pichincha.
- Compañía Guía del Ecuador (1909). *Guía comercial, agrícola e industrial de la República del Ecuador*. Guayaquil: Compañía Guía del Ecuador.
- Dedinger, B. y Girard, P. (2017). «Exploring trade globalization in the long run: The RICardo project», *Historical Methods: A Journal of Quantitative and Interdisciplinary History*, 50 (1), 30-48.
- Dillon, L. (1901). *Informe que eleva al Supremo Gobierno el gobernador de la provincia del Guayas, sobre la agricultura, industrias, comercio, rentas, y estado general de la provincia*. Guayaquil: Imprenta La Nación.
- Estrada, V. E. (1922). *Ensayo sobre la balanza económica del Ecuador*. Guayaquil.
- Federico, G. y Tena Junguito, A. (2018). Federico-Tena World Trade Historical Database: World Freight Rates to and from UK. e-cienciaDatos, V2.
- Federico, G. y Tena-Junguito, A. (2016). *World trade, 1800-1938: a new data-set*. Working Papers, No 0093. European Historical Economics Society (EHES).
- Fenton, R. P. (2020). «Cacao capitalism in coastal Ecuador: Production processes and accumulation in non-transitional agrarian capitalism during the long 19th century», *Journal of Agrarian Change*, 20 (4), 618-636.
- Gibson, C. R. (1971). *Foreign trade in the economic development of small nations: the case of Ecuador*. New York: Praeger Publishers.
- Henderson, P. (1997). «Cocoa, finance and the state in Ecuador, 1895-1925», *Bulletin of Latin American Research*, 16 (2), 169-186.
- Kuntz-Ficker, S. (2017a). «Mexico in the Export Era (1870s-1929): Export Boom, Economic Modernization, and Industrialization», en Kuntz-Ficker, S. (ed.). *The first export era revisited. Reassessing its contribution to Latin American Economies*. Cham, Switzerland: Palgrave Macmillan, pp. 235-278.
- Kuntz-Ficker, S. (ed.) (2017b). *The first export era revisited: reassessing its contribution to Latin American Economies*. Cham, Switzerland: Palgrave Macmillan.
- Maignashca, J. (2012). «La incorporación del cacao ecuatoriano al mercado mundial entre 1840 y 1925, según los informes consulares», *Procesos, Revista Ecuatoriana de Historia*, 35 (1), 67-98.
- Mata, H. (2013). *Desempeño en el comercio exterior de Centroamérica y el Caribe, comercio internacional*. México, DF: CEPAL-Sede Subregional México.
- Ocampo, J. A. y Colmenares Guerra, S. (2017). «Exports and Economic Development in Colombia: A Regional Perspective, 1830-1929», en Kuntz-Ficker, S. (ed.). *The first export era revisited. Reassessing its contribution to Latin American Economies*. Cham, Switzerland: Palgrave Macmillan, pp. 189-231.
- Ocampo, J. A. y Parra, M. (2003). «Los términos de intercambio de los productos básicos en el siglo XX», *Revista de la CEPAL*, 79, 7-35.
- Ocampo, J. A. y Parra, M. (2010). «The terms of trade for commodities since the mid-19th century», *Revista de Historia Económica/Journal of Iberian and Latin American Economic History*, 28 (1), 11-43.
- Ortiz-Crespo, G. (1988). *La incorporación del Ecuador al mercado mundial. La coyuntura socioeconómica 1875-1895*. Quito: Corporación Editora Nacional.
- Peres-Cajías, J. A. y Carreras-Marín, A. (2017). «The Bolivian Export Sector, (1870-1950)», en Kuntz-Ficker, S. (ed.). *The first export era revisited. Reassessing its contribution to Latin American economies*. Cham, Switzerland: Palgrave Macmillan, pp. 75-110.
- Peres-Cajías, J. A. y Carreras-Marín, A. (2018). «Official bolivian trade statistics (1910-1949): Landlockness and the limits of a standard accuracy approach», *Revista de Historia Económica/Journal of Iberian and Latin American Economic History*, 36 (1), 53-86.
- Pineo, R. (1994). «Guayaquil y su región en el segundo boom cacaotero (1870-1925)», en Maignashca, J. (ed.). *Historia y región en Ecuador 1830-1930*. Guayaquil: Corporación Editora Nacional, pp. 251-294.
- Pinilla, V. y Aparicio, G. (2015). «Navigating in troubled waters: South American exports of food and agricultural products, 1900-1950», *Revista de Historia Económica/Journal of Iberian and Latin American Economic History*, 33 (2), 223-255.
- Rayes, A. y Kuntz-Ficker, S. (2017). «The Contribution of Argentine Exports to the Economy, 1875-1929», en Kuntz-Ficker, S. (ed.). *The first export era revisited. Reassessing its contribution to Latin American economies*. Cham, Switzerland: Palgrave Macmillan, pp. 37-72.
- Reyna, J., Herranz-Loncán, A. y Castillo-Luna, A. (2021). *The GDP of Ecuador, 1900-1950: a new estimate* [inédito].
- Roberts, L. (1980). *El Ecuador en la época cacaotera: respuestas locales al auge y colapso en el ciclo monoexportador*. Quito: Editorial Universitaria.
- Rodríguez, O. (2006). *El estructuralismo latinoamericano*. México: Comisión Económica para América Latina y Siglo XIX Editores.
- Société des Nations (1928). *Mémoire sur le commerce international et sur les balances des paiements, 1912-1926*. Gêve.
- Tafunell, X. (2009a). «Capital formation in machinery in Latin America, 1890-1930», *The Journal of Economic History*, 69 (4), 928-950.
- Tafunell, X. (2009b). «La inversión en equipo de transporte de América Latina, 1890-1930: una estimación basada en la demanda de importaciones», *Investigaciones de Historia Económica*, 5 (14), 39-67.
- Tena-Junguito, A. (1992). *Las estadísticas históricas del comercio internacional: fiabilidad y comparabilidad*. 24. Madrid: Banco de España, Servicios de Estudios.
- Thorp, R. (1998). *Progreso, pobreza y exclusión. Una historia económica de América Latina en el siglo XX*. Nueva York: Banco Interamericano de Desarrollo; Unión Europea.
- Williamson, J. G. (2011). *Trade and poverty: When the Third World fell behind*. Cambridge-Massachusetts: MIT Press.
- Wolf, T. (1892). *Geografía y geología de Ecuador*. Leipzig: Tipografía F. A. Brockhaus.



## ANEXOS



**Figura A1.** Índice de fiabilidad bilateral entre Ecuador y Bélgica, 1900-1920.

Fuente: elaboración propia en base a las estadísticas oficiales de comercio exterior y datos de Dedinger y Girard (2017).

**Tabla A.1.**

Ecuador, series de exportaciones e importaciones, 1890-1950

Año	Exportaciones corregidas		Importaciones	
	Dólares corrientes	Dólares constantes (1937)	Dólares corrientes	Dólares constantes (1937)
1890	7.494.716,5	5.499.241,9	7.690.283,6	4.374.138,6
1891	5.277.658,4	3.597.458,3	5.198.187,1	
1892	7.614.453,5	5.477.114,2	5.278.157,0	
1893	7.506.639,0	6.184.178,0	5.469.273,0	
1894				
1895				
1896				
1897	4.376.146,1	4.416.510,7	7.546.956,9	
1898	7.321.145,3	6.235.908,2	4.787.335,6	
1899	10.410.240,5	7.870.363,8	-	
1900	7.893.404,3	5.939.053,3	6.513.047,6	
1901	7.957.842,2	6.929.616,5	7.342.854,9	4.622.612,2
1902	8.702.518,2	7.439.861,7	6.943.742,3	3.229.119,4
1903	8.493.470,8	7.148.219,2	5.296.561,7	5.619.452,7
1904	10.477.642,5	8.421.977,6	7.338.837,3	5.356.219,1
1905	8.650.931,7	6.759.911,8		
1906	10.346.677,7	7.902.071,8		
1907	10.625.336,8	6.530.859,6		
1908	11.352.479,6	9.058.310,3	9.781.268,9	6.424.169,4
1909	11.472.389,4	9.573.252,5	9.817.574,6	9.801.874,9
1910	13.184.600,4	10.725.883,8	7.954.885,5	4.746.458,3
1911	12.655.462,6	11.424.073,9	11.281.619,9	
1912	12.465.894,6	11.578.814,9	10.443.961,6	5.903.875,7

Año	Exportaciones corregidas		Importaciones	
	Dólares corrientes	Dólares constantes (1937)	Dólares corrientes	Dólares constantes (1937)
1913	15.063.344,5	13.672.139,1	8.702.386,6	
1914	12.736.360,2	12.171.792,9	8.194.144,1	
1915	12.306.830,2	10.233.155,9	8.051.104,2	5.013.576,7
1916	16.191.845,7	12.229.459,1	8.632.379,8	11.439.486,5
1917	13.507.289,9	13.996.511,2	8.443.575,0	10.789.493,1
1918	10.678.086,8	12.154.285,1	6.493.276,3	6.529.148,5
1919	20.163.048,1	13.225.008,0	11.219.736,0	7.493.412,9
1920	22.155.413,3	13.108.273,8	19.362.468,9	13.199.149,0
1921	9.742.405,5	13.169.572,3	6.785.621,4	7.741.543,0
1922	10.699.115,7	13.502.612,1	7.864.339,1	11.193.171,1
1923	7.948.378,5	11.219.977,4	7.683.248,0	12.336.648,3
1924	12.040.978,9	11.013.534,2	10.517.499,0	15.098.150,3
1925	16.553.590,3	10.453.988,7	12.785.882,9	14.533.828,4
1926	12.419.337,0	8.602.007,6	9.193.957,8	13.883.419,1
1927	19.104.782,0	12.126.215,9	11.387.225,5	15.401.898,0
1928	20.150.153,4	13.080.792,7	16.518.710,4	16.782.041,1
1929	16.931.809,2	12.231.365,8	16.865.857,5	16.694.764,4
1930	15.767.524,8	12.310.760,7	12.669.585,3	12.870.160,0
1931	11.133.465,4	10.101.329,5	8.727.945,0	9.209.622,8
1932	8.708.185,1	9.997.957,1	6.176.142,2	8.436.305,2
1933	7.407.058,8	9.383.010,4	5.309.630,1	7.321.834,7
1934	12.978.365,4	15.195.609,3	7.535.564,5	9.528.317,8
1935	11.085.418,7	17.366.414,6	9.565.948,7	12.208.407,1
1936	14.096.501,5	18.651.536,6	10.270.958,0	12.493.833,8
1937	14.793.636,4	14.793.636,4	11.967.545,5	11.967.545,5
1938	12.455.886,7	16.131.827,8	11.051.781,7	12.718.335,3
1939	11.436.319,8	15.100.646,1	10.190.229,2	12.582.019,6
1940	10.101.919,4	13.364.906,0	11.116.654,6	13.128.240,7
1941	13.311.406,7	13.803.740,1	9.966.615,3	10.255.033,2
1942	20.295.319,4	13.680.956,8	13.869.105,1	12.884.656,6
1943	27.879.148,9	17.172.513,2	15.459.786,7	11.144.636,3
1944	33.094.425,5	17.624.028,4	23.486.233,0	15.782.338,6
1945	27.991.407,4	14.556.394,5	23.964.706,9	15.165.058,1
1946	39.787.459,3	14.860.031,5	30.686.387,4	19.952.918,9
1947	45.915.637,0	14.313.184,9	44.776.231,0	24.100.112,0
1948	49.025.000,0	15.468.412,7	37.305.977,7	24.754.467,2
1949	31.378.000,0	13.851.451,0	33.963.666,9	24.435.055,8
1950	64.243.000,0	19.675.390,9	30.344.437,7	24.977.768,9

Fuente: elaboración propia, para más detalles ver el texto.

**Tabla A.2.**

Ecuador, series de precios de exportación (USD corrientes). Principales productos

<b>Año</b>	<b>Arroz Dólares/Quintal</b>	<b>Bananas Dólares/Kilo</b>	<b>Cacao Dólares/Quintal</b>	<b>Café Dólares/Quintal</b>
1890			12,21	16,23
1891			13,53	16,33
1892			14,11	15,08
1893			12,11	15,14
1894			11,45	0,00
1895			9,34	14,81
1896			9,79	11,55
1897			11,40	9,75
1898			13,46	6,29
1899			11,42	5,79
1900			12,04	5,01
1901			10,10	7,32
1902			9,86	6,27
1903			9,90	6,09
1904			10,33	6,96
1905			10,87	8,62
1906			11,30	8,47
1907			16,17	8,18
1908			10,72	6,70
1909			8,95	6,88
1910			9,08	8,47
1911	1,56	0,02	8,83	10,97
1912	2,34	0,02	9,31	13,08
1913	1,14	0,02	9,76	10,25
1914	2,15	0,02	8,53	8,86
1915	2,69	0,02	11,86	8,78
1916	4,04	0,02	11,09	8,29
1917	1,60	0,02	7,30	9,04
1918		0,02	6,73	8,91
1919		0,02	16,57	16,04
1920		0,01	13,62	11,80
1921	3,30	0,01	3,64	6,97
1922	3,28	0,01	3,82	9,49
1923	2,59	0,01	6,30	9,24
1924	2,79	0,01	9,05	14,70
1925	4,25	0,01	12,01	18,83
1926	4,12		13,07	17,24
1927	4,08		13,70	16,23
1928	2,81		10,68	17,58
1929	3,43		11,23	15,39
1930	3,33		10,11	8,42

<b>Año</b>	<b>Arroz Dólares/Quintal</b>	<b>Bananas Dólares/Kilo</b>	<b>Cacao Dólares/Quintal</b>	<b>Café Dólares/Quintal</b>
1931	2,00		7,64	6,40
1932	1,55	0,02	5,49	8,70
1933	1,82		5,92	6,41
1934	2,22	0,04	6,03	8,47
1935	2,01	0,05	4,71	5,33
1936	2,32	0,13	7,79	5,54
1937	2,74	0,12	9,56	6,93
1938	2,03	0,10	6,76	3,81
1939	1,93	0,10	7,79	3,38
1940	2,05	0,10	7,59	2,95
1941	3,12	0,10	7,17	5,86
1942	4,37	0,11	8,05	7,49
1943	4,82	0,10	8,25	6,68
1944	5,20	0,10	8,27	6,61
1945	5,81	0,12	9,03	9,29
1946	8,91	0,17	14,02	13,76
1947	8,34	0,26	29,20	11,18
1948	5,92	0,29	23,54	9,11
1949	4,69	0,37	12,85	17,78
1950	5,26	0,48	23,48	29,01

*Fuente:* elaboración propia. Cifras originales en sucres y transformadas a dólares corrientes. Los precios de las bananas corresponden al precio de exportación promedio. Para más detalles ver el texto.