



Investigaciones de Historia Económica - Economic History Research

<https://recyt.fecyt.es/index.php/IHE/index>



Reseña

Irina Yányshev Nésterova. Canarias en las relaciones hispano-soviéticas, 1965-1991. Las Palmas de Gran Canaria, Ediciones Idea, 2019, 471 pp. ISBN-10: 8417764356.

Este libro es resultado de la tesis doctoral de la autora, dirigida por el catedrático Santiago de Luxán Meléndez, dentro del programa de doctorado Islas Atlánticas: Historia, Patrimonio y Marco Jurídico Institucional. La formación de historiadora y economista le permite a la doctora Irina Yányshev Nésterova un acercamiento profundo al tema, junto a un análisis muy complejo del complejo mundo de las relaciones diplomáticas y empresariales. Por un lado, se inserta dentro de los estudios de historia económica y de historia de la empresa, que combina una visión macro —analizando el concepto de diplomacia empresarial o diplomacia corporativa— y una perspectiva micro que atiende las cuestiones referentes de la gestión empresarial. Por otro, se inserta en el análisis de las relaciones internacionales durante los años de la Guerra Fría. En este contexto cabe situar el asentamiento de los Estados Unidos, desde el final de la Segunda Guerra Mundial, en el archipiélago de las islas Azores. En el frente opuesto, la Unión Soviética consigue establecer una base para su expansión pesquera en el Atlántico Centro-Oriental. Asimismo, esta obra representa una novedad que permite conocer el trasfondo de las conexiones bilaterales hispano-soviéticas y surge del creciente interés por las relaciones bilaterales, desde la fase final del franquismo hasta la normalización diplomática en la etapa posterior a la denominada *transición política española*.

La elección de Canarias estuvo determinada por varias cuestiones. En primer lugar, por su valor geoestratégico. La Unión Soviética —sin olvidar las ventajas fiscales que facilitaban el asentamiento en esta zona— deseaba contar con una base operativa para su flota en el Atlántico Centro-Oriental. En segundo, por parte del Gobierno español se contemplaban de forma positiva los beneficios directos que podía generar en avituallamiento y en las reparaciones de los barcos soviéticos en los astilleros canarios Asticán, en el marco general de intentos de industrialización del archipiélago.

Estos dos aspectos sirven de telón de fondo para esta obra que se incluye en el ámbito de la historiografía canaria, y que se ha centrado en el estudio de las décadas más recientes. Resulta evidente la importancia geoestratégica de Canarias y su elección como base de operaciones de la importante flota pesquera de la Unión Soviética, enfocada al Atlántico Centro-Oriental. Por otra parte, la *joint venture* Sovhispán se convirtió en el modelo que la empresa matriz —Sovrybflot, acrónimo en lengua rusa de «Flota Pesquera Soviética»— adoptó para la expansión de sus barcos.

El trabajo se construye sobre un abundante uso de fuentes primarias rusas y españolas. En primer lugar, del Archivo Económico Estatal de Moscú, cuyos fondos permitieron estudiar la historia de Sovrybflot. Por otra parte, han sido muy impor-

tantes los documentos de la Compañía Filipina de Tabacos — uno de los socios principales de Sovhispán—, que se encuentran en el Archivo Nacional de Cataluña. Además, fueron empleadas las fuentes primarias del archivo del INI (SEPI) y estadísticas portuarias de los puertos canarios.

Conviene destacar la excelente introducción que contextualiza perfectamente el estudio realizado. Asimismo, se ha elaborado una profunda recopilación de la bibliografía existente y resulta muy positivo el balance historiográfico que la autora agrupa en tres apartados. El primero hace referencia a las características generales de la URSS y su economía planificada, los problemas del *bienestar soviético*, el comercio exterior de esta gran potencia, la industria pesquera y su internacionalización. El segundo epígrafe bibliográfico está centrado en las relaciones hispano-soviéticas en el amplio contexto internacional. Por último, realiza un detallado análisis de la bibliografía existente sobre las relaciones hispano-soviéticas en las islas Canarias y su contexto geoestratégico. Todo este arsenal documental permite el examen de los balances anuales, informes comerciales, sesiones del consejo de administración y correspondencia de los directivos de Sovhispán con los funcionarios españoles y soviéticos. Como resultado de este análisis y tras un detallado estudio estadístico se conocen las ratios financieras, volúmenes de negocio, beneficio y dividendos.

Como señala la autora, no se estudia la empresa por sí misma, sino como ejemplo demostrativo de las peculiares relaciones hispano-soviéticas y las establecidas con terceros países. La creación de Sovhispán era resultado de la política de expansión de la Unión Soviética, con el correspondiente aumento del comercio exterior y el establecimiento de empresas mixtas en diferentes ramas de la economía, incluso en el ámbito pesquero, como es el caso de este estudio. Estas compañías surgieron por la política aperturista de la economía soviética durante la Guerra Fría. Por el lado de España, la década de 1960 estuvo determinada por los avances en la economía y los intentos por eliminar el aislamiento político de los años anteriores. En este contexto, el restablecimiento de las conexiones con Estados Unidos desde 1953, el acceso a las organizaciones internacionales y el inicio de las conversaciones para la entrada en el Mercado Común Europeo eran parte de estas acciones aperturistas. Los contactos con la otra gran potencia mundial —la URSS— eran el resultado todas estas iniciativas. Y la acción concreta, una empresa mixta participada al 50% por capital público soviético en un territorio periférico —aunque importante para el control del Atlántico—, fue en ese momento la fórmula más adecuada para el acercamiento a la Unión Soviética.

El marco cronológico del estudio abarca de 1965 a 1991. El afán de converger con los países capitalistas promovió las reformas agrarias de esos años y la reforma económica de 1965, que supuso cierta liberalización para las empresas. El final del proceso está vinculado con la adhesión de España a la OTAN y

a la Unión Europea entre 1986 y 1991, así como a la desintegración soviética. Debido a la privatización de las empresas públicas en la URSS, y pesar de los esfuerzos de las instituciones españolas, la *join venture* Sovhispán quebró.

El libro está estructurado en cuatro capítulos. El primero realiza un acercamiento a la Unión Soviética y su industria pesquera. El segundo capítulo aborda las relaciones hispano-soviéticas, centrándose especialmente en la apertura de España a partir de 1960 y en la oportunidad de restablecer los contactos con el bloque socialista y, sobre todo, con la URSS. El tercer bloque presenta un análisis minucioso de la empresa Sovhispán, en el que se incluye el desglose del capital accionario, la nómina de directivos y el proceso de toma de decisiones empresariales. Asimismo, se describe cuantitativamente la actividad empresarial: volumen de negocio. El cuarto capítulo estudia el impacto de Sovhispán en las islas Canarias, tanto desde el punto de vista económico como humano.

A continuación, se presentan unas precisas y detalladas conclusiones que cumplen sobradamente los objetivos propuestos por la autora sobre las relaciones hispano-soviéticas, la empresa Sovhispán y el impacto generado en la economía canaria. Por último, se incluye un extenso y exhaustivo elenco de fuentes y bibliografía. Es muy interesante la clasificación realizada en esta parte, puesto que permite conocer separadamente las tesis, trabajos de grado, artículos, capítulos de libro, simposios, informes, prensa, etc., que se han publicado sobre la materia. Se completa con un detallado anexo compuesto por fotografías, documentos y tablas estadísticas, que aportan información muy valiosa.

Juan Manuel Matés Barco
Universidad de Jaén

<https://doi.org/10.33231/j.ihe.2020.06.003>